

Principios Básicos de Economía para Cooperativas Agropecuarias
Una guía de Auto-estudio para Productores y Personal de Cooperativas Agrícolas

**RESUMEN DE LOS PRINCIPIOS BÁSICOS DE OPERAR UNA COOPERATIVA DE
 COMERCIALIZACIÓN Y SUMINISTRO DE INSUMOS**



1. Actividades de Comercialización

VENTAS	C\$ 149 000	La cooperativa vende la producción de sus socios al mejor precio posible.
- PAGO TOTAL A LOS MIEMBROS	- 132 200	La mayor parte del dinero recibido se entrega a los productores quienes pueden haber recibido ya un adelanto).
= COMISIÓN	C\$ 16 800	La cooperativa retiene un porcentaje fijo comisión) para cubrir los gastos de operación.
COMISIÓN	C\$ 16 800	La comisión debe ser lo suficientemente alta para pagar salarios y otros gastos.
- GASTOS DE OPERACIÓN	- 13 200	

= EXCEDENTE NETO	C\$ 3 600	Después de haber pagado los gastos de operación, debe quedar un pequeño sobrante.
------------------	-----------	---

2. Servicio de Suministro de Insumos

PRECIO DE COSTO	C\$ 15	Al comprar la cooperativa insumos agrícolas a los mayoristas paga el precio de costo.
+ AUMENTO	+2	A ese precio le aplica un aumento...
-- PRECIO DE VENTA	C\$ 17	y fija así el precio de venta de los insumos, que es el que los socios pagan para adquirir dichos insumos.

3. El Excedente Neto

VENTAS	C\$ 38 000	Las ventas aportarán más dinero a la cooperativa que el que ésta ha pagado por los artículos...
- VALOR DE LOS ARTÍCULOS	- 34 200	
EXCEDENTE BRUTO	C\$ 3 800	de manera que quede un excedente bruto. El ingreso de las ventas es utilizado para comprar otro lote de insumos.....
EXCEDENTE BRUTO	C\$ 3 800	y el excedente bruto deberá cubrir el costo de funcionamiento del servicio de abastecimiento.
- GASTOS DE OPERACIÓN	- 2 600	
= EXCEDENTE NETO	C\$ 1 200	Después de haber pagado los gastos de operación deberá sobrar una pequeña cantidad.